



## Corporate PPAs – Die Sicht der Finanzierung

Alexander Boensch

Husum, den 11.09.2019

# Inhalt

---

1. NOTUS energy im Überblick
2. Bedeutung von PPAs und relevante Bedingungen aus Finanzierungssicht
3. Mehrwert von PPAs im Weiterbetrieb

Kontakt



# 1. NOTUS energy im Überblick

# Das Unternehmen im Überblick

---

Der Schwerpunkt der Tätigkeiten der NOTUS energy-Gruppe liegt im Bereich der **Planung, Finanzierung und Errichtung** von Windkraft- und Solarenergieprojekten – sowohl national, als auch international.

Im **Geschäftsfeld „Projekte“** beschäftigt die Gruppe mittlerweile 150 Mitarbeiter mit folgenden Aufgabenbereichen, die teilweise von verschiedenen Untergesellschaften bearbeitet werden:

- a) Standort- und Projektakquise
- b) Planung und Finanzierung
- c) Generalunternehmertätigkeit (Bau und Netzanschluss von Energieanlagen)
- d) Technische Betriebsführung
- e) Kaufmännische Betriebsführung

Darüber hinaus sind im **Geschäftsfeld „Energieerzeugung“** eine Vielzahl von Betreibergesellschaften von Windkraft- und Solaranlagen und Infrastrukturgesellschaften (für Umspannwerke, Kabeltrassen usw.) zusammengefasst, die mit dem Betrieb von Energieanlagen und der Stromerzeugung befasst sind.

**Hauptsitz des Unternehmens ist Potsdam.** Neben verschiedenen Niederlassungen in Deutschland ist Notus energy international in Europa (u.a. in Frankreich) und in Nord- und Südamerika aktiv.

---



## 2. Bedeutung von PPAs und relevante Bedingungen aus Finanzierungssicht

# Möglichkeiten der Grünstrombeschaffung für Unternehmen

- Grünstrombeschaffung vs. Energieeffizienzmaßnahmen!
- Unternehmen haben mindestens drei Möglichkeiten, sich Grünstrom zu beschaffen und werden diese auch opportunistisch ausnutzen:



- Kauf des Grünstromproduktes direkt über einen Energieversorger



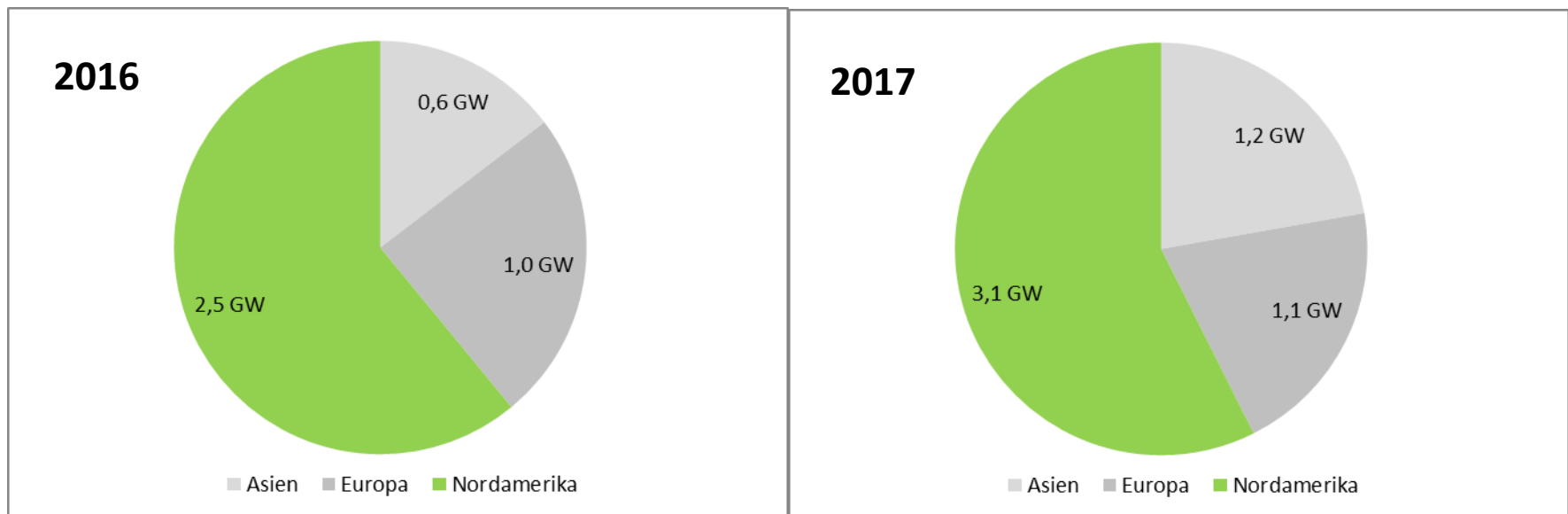
- Direktinvestition in Erneuerbare Energie (EE) - Projekte



- PPA mit EE-Projektbetreibergesellschaften

# Bedeutung von Corporate PPAs steigt weltweit

- Weltweit ist das Marktvolumen von Corporate PPAs von 4,1 GW in 2016 auf 5,4 GW in 2017 gestiegen (+31,7%)
- Hauptmarkt sind die USA, in Europa betrug der Marktanteil immerhin ca. 7,3% des Neuinstallationsvolumens von 2017 (15 GW)
- Bedeutendste PPA-Märkte in Europa sind die nordischen Länder und Spanien



## Relevante Bedingungen bei PPAs aus Finanzierungssicht

---

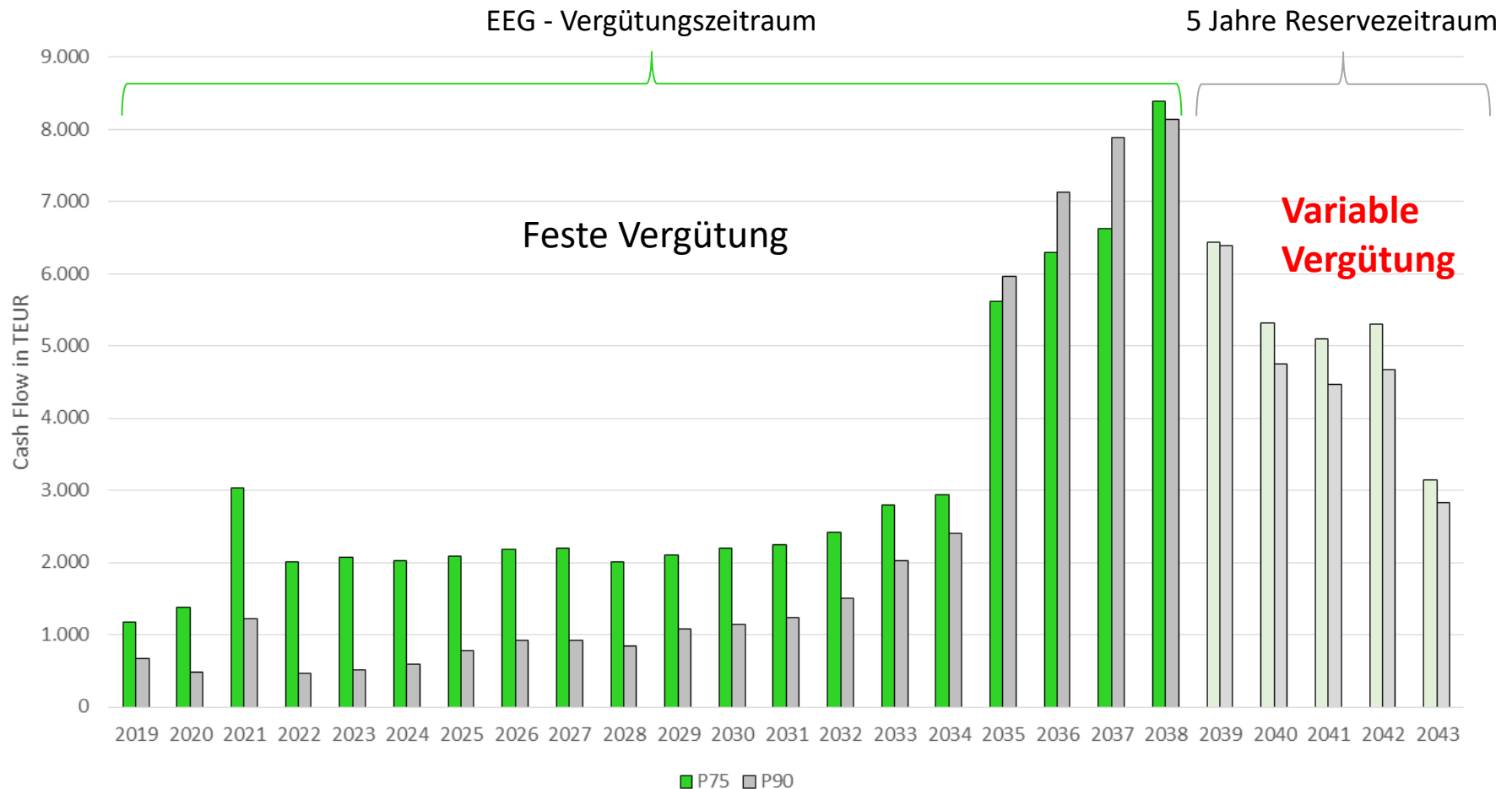
- **Laufzeit des PPAs.** Typischerweise 8 bis 15 Jahre; treibt die Kreditlaufzeit, wobei Zielkonflikt Betreiber - Stromabnehmer
- **Verkauftes Lastprofil.** Baseload vs. „Pay-as-produced“, Finanzierer bevorzugen „Pay-as-produced“
- **Preissicherheit.** Festpreis vs. „Caps & Floors“, Finanzierer bevorzugen gute Prognostizierbarkeit
- **Mengensicherheit.** 60-80% typischerweise vereinbart, Untergrenze durch Finanzierung getrieben, Obergrenze nötig, um Volumenschwankungen auszugleichen, offene Position erlaubt „Upside-Vermarktung“ am Markt
- **Ausgleichsenergie.** Betreiber vs. Stromabnehmer, meistens vom Abnehmer übernommen und an Stromhändler untervergeben





### 3. Mehrwert von PPAs im Weiterbetrieb

# Beleihbare Cash Flows eines exemplarischen Windparks



## Vorteile von PPAs im Weiterbetrieb aus Finanzierungssicht: D vs. FR

---

- **„Offenes Ende“** (bei 25 Jahren Businessplanung): **5 Jahre (Deutschland) vs. 10 Jahre (Frankreich)**
- Finanzierungslaufzeiten werden gewöhnlich maximal bis Tariflaufzeitende gewährt
- In Frankreich: 15 Jahre, eventuell plus „merchant tail“, gewöhnlich mit „cash sweep“ – Verpflichtung, da Marktpreisrisiko bei Finanzierern nicht erwünscht
- **Anschluss-PPAs könnten offenes Ende schließen**, cash sweep – Vereinbarungen im Kreditverträgen unnötig machen **und Rest-Finanzierung** wegen planbarer Cash Flows **auf sicherere Beine mit festen Tilgungen stellen**



## Kontakt

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an:

**Alexander Boensch**

Tel.: +49 (331) 620 43 6248

Fax: +49 (331) 620 43 44

mail: [alexander.boensch@notus.de](mailto:alexander.boensch@notus.de)

**POWER ON YOUR SIDE.**